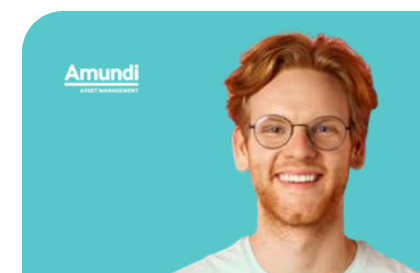
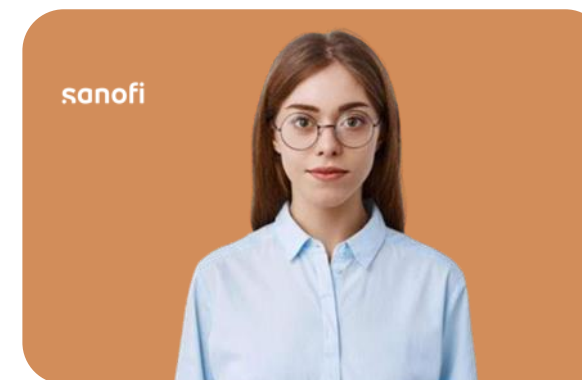




C'Evidentia
innover pour la Vision





Les innovations C'Evidentia

Evolution usage 2025 – Industrie Pharmaceutique

Plan d'actions 2025/2026

Roadmap C'Evidentia 2025



EVOLUTIONS SERVICE

- ❖ Développement journée **Téléexpertise**
- ❖ Développement dépistage **auditif**
- ❖ Développement accès **OCR**



EXPERIENCE UTILISATEURS

- ❖ Développement de la **visio** dans l'application
- ❖ Essayage en **Réalité augmentée**
- ❖ Développement de **l'annuaire ophtalmologique** C'Evidentia



PARCOURS PRISE DE RENDEZ-VOUS

- ❖ Développement de la page d'accueil
- ❖ Développement parcours **ayants droit**
- ❖ Ajout d'une option de livraison (**point relais**)

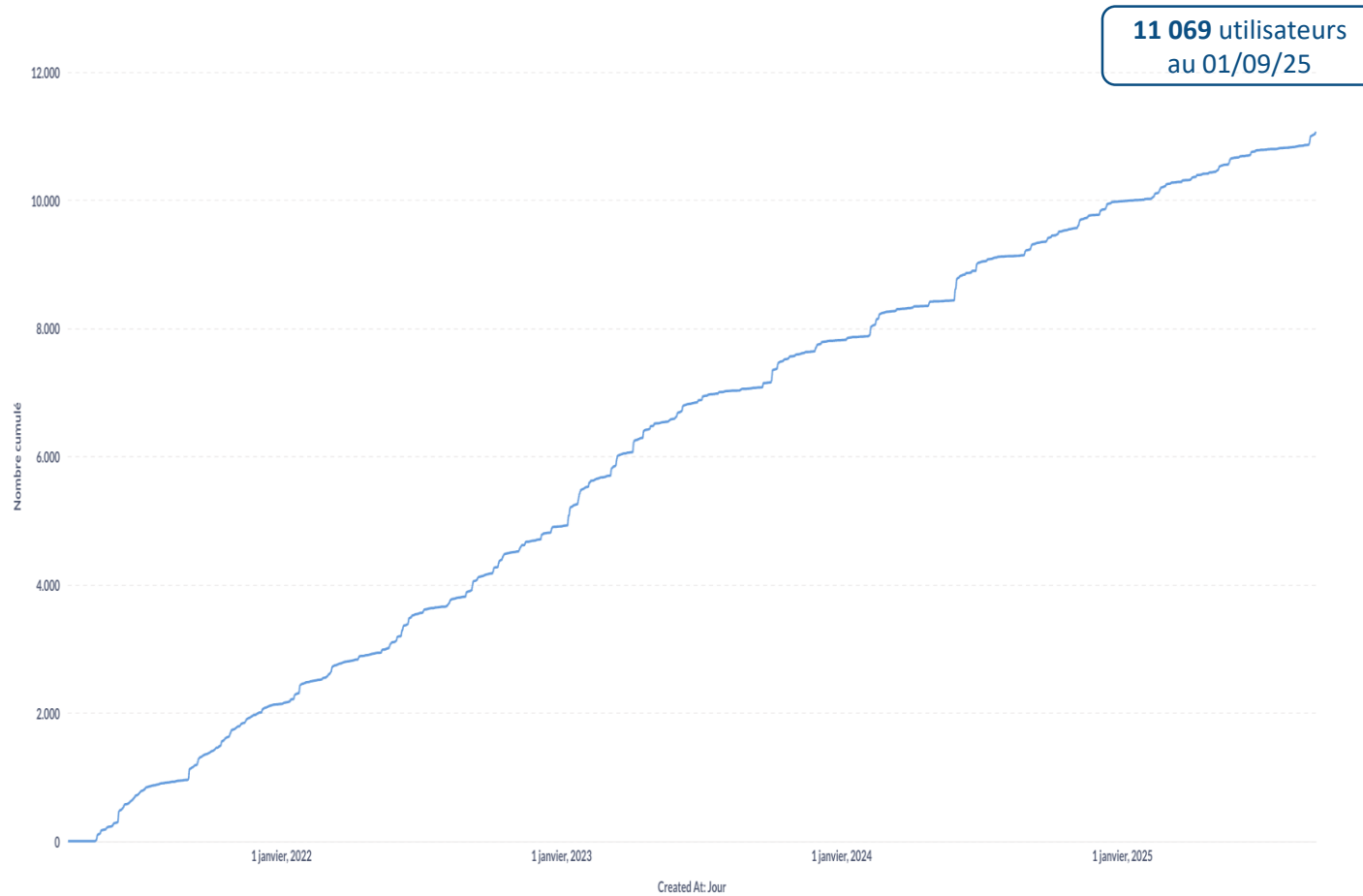


Les innovations C'Evidentia

Evolution usage 2025 – Industrie Pharmaceutique

Plan d'actions 2025/2026

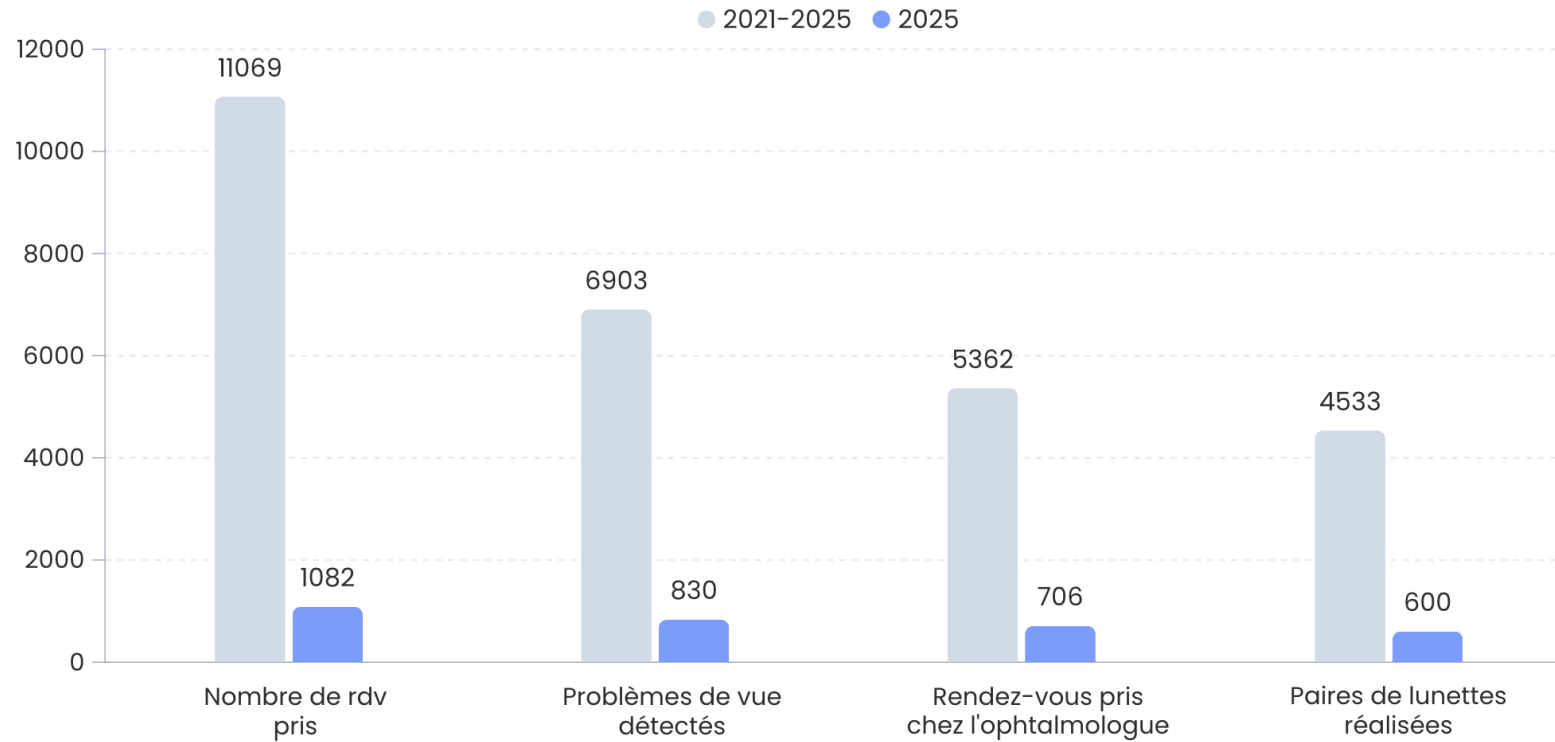
Courbe de croissance des Utilisateurs



Nombre d'inscription par an

% d'usage assurés **9,22%**

2021	2 111 utilisateurs
2022	+ 2 810 utilisateurs
2023	+2 920 utilisateurs
2024	+ 2 140 utilisateurs
2025	+ 1 088 en 2025



Parcours C'Evidentia

66%

des assurés APGIS ont fait la totalité du parcours C'Evidentia

Parts de marché 2025 estimé

3,75%

des assurés APGIS auront réalisé leurs lunettes avec C'Evidentia

Notre plan d'actions pour maximiser l'usage du service



Co-construction d'un plan d'actions avec nos interlocuteurs

1. Analyse des communications avec l'APGIS
2. Organisation thématique fin d'année
3. Dynamiser les relations entreprises
4. Activation d'autres relai (pop-up, ...)

C'Evidentia un service apprécié par vos assurés !



« Réactivité pour la prise de Rendez-vous, clarté dans l'explication de la méthodologie, politesse et compréhension des interlocuteurs »

« J'ai eu une très bonne expérience avec C'Evidentia. Le service est efficace, les démarches sont simples et mon interlocutrice était très sympathique malgré des conditions de rendez-vous un peu perturbées car j'ai dû faire le rendez-vous en visio dans ma voiture. »

« J'ai apprécié mon échange avec Jeanne Esteve. Je tiens à souligner ses compétences exceptionnelles en matière d'analyse visuelle. Sa capacité à évaluer avec précision les besoins visuels est impressionnante. Voilà, j'ai été vraiment ravi de son accompagnement. BRAVO! »

« continuez dans cette forme d'initiative les personnes âgées seront très satisfaites de vos méthodes encore merci pour moi c'est parfait »

« Bilan visuel rapide et choix de la monture à la suite. C'est un gain de temps. L'essayage virtuel des lunettes est bluffant »

« l'accompagnement jusqu'à la prise de RDV avec un ophtalmologue est TOP, l'outil virtuel TOP, l'accompagnement/conseil du conseiller TOP »

« Super conseillère, prise en charge de A à Z ce qui facilite grandement les choses ».

« Très bonnes explications sur les services offerts, déroulé de la séance et suite à donner. Rapidité de prise de rendez-vous (ophtalmologue et suivi) »



Les innovations C'Evidentia

Evolution usage 2025 – Industrie Pharmaceutique

Plan d'actions 2025/2026

Focus sur le portefeuille Industrie Pharmaceutique

Un enjeu d'accès à l'ophtalmologie

C-EVIDENTIA


PRODUITS ET SERVICES OPTIQUES

Vos lunettes de vue garanties zéro reste à charge

- + 500 montures de toutes les marques
- Verres Hoya® de dernière génération
- Garantie satisfait ou remplacé

Une expérience unique d'essayage des lunettes

- Test de vue
- Prise de RDV avec un ophtalmologue sans délai
- Accompagnement par un opticien du dépistage à la correction
- Livraison à domicile offerte



Contexte

Accès aux soins

60%

Des établissements se situent en dehors de l'Île de France.

Digitalisation

Des salariés qui n'ont pas forcément accès à un ordinateur professionnel

Développer une offre phygital spécifique pour les établissements

3 à 8 mois

De délai moyen pour un rdv chez l'ophtalmologue pour les salariés des établissements APGIS

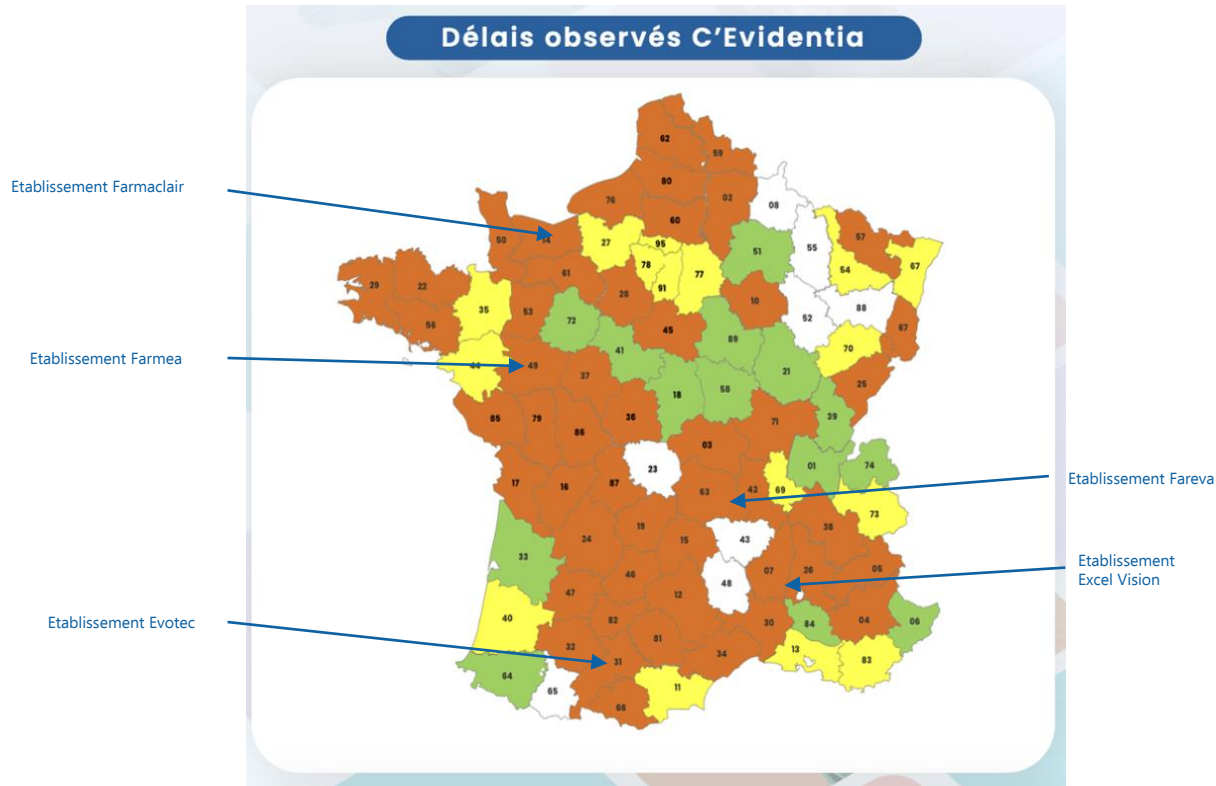
67%

Des adhérents APGIS n'ont pas consulté l'ophtalmologue depuis +2 ans

Faciliter l'accès au parcours de soins visuel

Zoom sur l'accès à l'ophtalmologie

Plusieurs établissements dans des déserts médicaux



- Accès simple
Délais courts
- Accès raisonnable
Délais modérés
- Accès compliqué
Délais longs
- Accès très compliqué
Peu d'offre

Accès aux soins

Délais Ophtalmologues

3 à 8 mois en moyenne

Beaucoup
d'ophtalmologues en
secteur 2

Nombreux établissements
en désert médical

Population

Datas clés

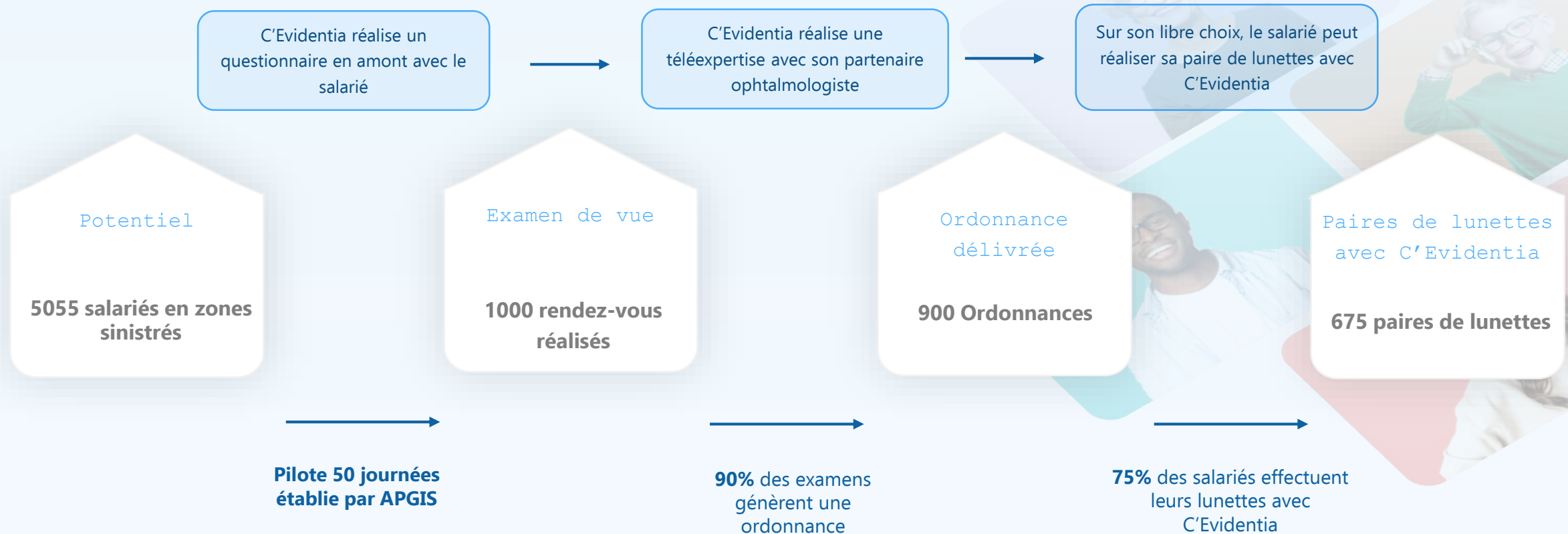
Une digitalisation faible

67% des salariés n'ont
pas vu d'ophtalmo >2
ans

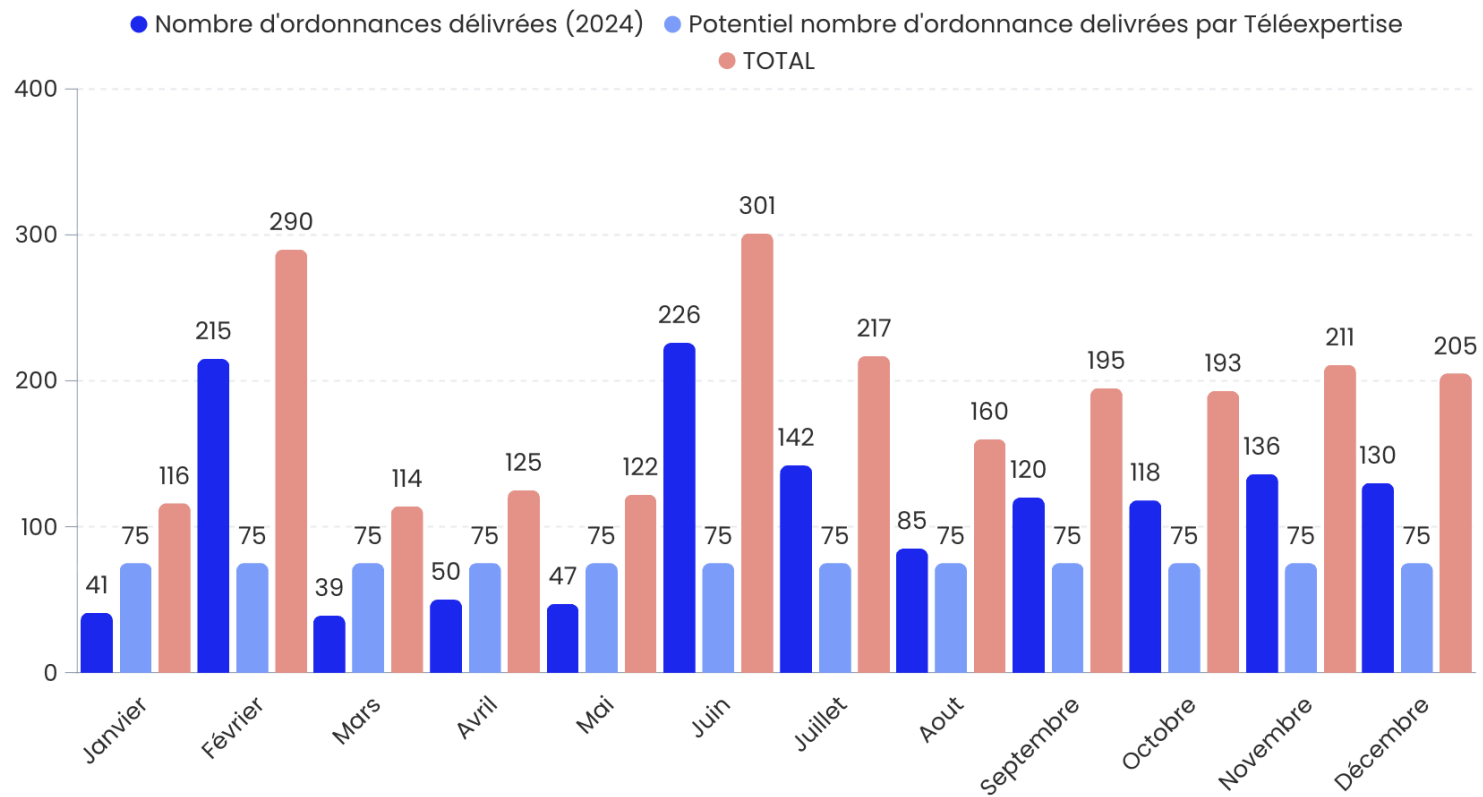
La promesse C'Evidentia un parcours complet pour le bénéficiaire



Un parcours sur-mesure pour les établissements Faciliter l'accès à l'ophtalmologie



Evolution prevention par mois APGIS



Service prévention salarié

66%

De croissance envisagée sur la prévention auprès de vos salariés

2024

112 ordonnances
/mois

Avec
Téléexpertise

187 ordonnances
/mois

Coût du service C'Evidentia

Projection cout dispositif 2026

Offre socle digitale

Coût annuel offre digitale
vision

Salariés

Retraités

Budget global annuel offre socle

122 574 € TTC

Téléexpertise

Nombre de journées : 50 / an

Coût unitaire HT / journée :
1 700€ HT

- 30%

Ordonnance incluse

Budget global annuel
téléexpertise

102 000 € TTC

Audition

Coût annuel offre digitale
audition

Offert si renouvellement
vision & déploiement
téléexpertise

Salariés

Retraités

Budget global annuel audition

~~36 772 € TTC~~

Budget total : 224 574 €

Notre plan d'actions



+



+



+



Mise en place
plan d'actions

S2 2025

Echange
personnalisé
Téléexpertise

OUI/ NON

Mise en place
téléexpertise
Et audition

2026 ?

Bilan 2025

Réunion

A planifier 2026